



LYCEE AGRICOLE & RURAL PRIVE DE SOULE

Nous écrire :

BP 65 64130 Mauléon-Licharre

Nous rendre visite :

Bixta Eder, 64130 Berrogain-Laruns

larps@cneap.fr

05 59 28 05 02

www.larps-mauleon.fr

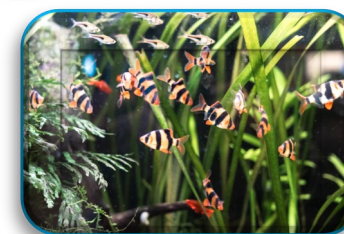


LYCEE AGRICOLE & RURAL PRIVE DE SOULE

De la 6e au Bac Pro

BP 65—64130 Mauléon-Licharre

05 59 28 05 02



BACCALAUREAT PROFESSIONNEL TECHNICIEN CONSEIL VENTE EN ANIMALERIE

OBJECTIFS

- ♦ **Acquérir des savoir-faire en :**
 - Techniques animalières : alimentation, entretien, hygiène et soin
 - Montage et réalisation d'installations : aquarium, volières, cage à rongeurs...
 - Techniques commerciales : négociation, vente, animation du rayon...
 - Techniques de gestion : approvisionnement, stock, caisse
- ♦ Obtenir le « Certificat de capacité à l'entretien d'espèces non domestiques » après validation d'épreuves terminales du Bac Pro
- ♦ Développer des capacités d'**adaptation et d'autonomie** de façon à favoriser l'accès au marché de l'emploi
- ♦ **Evoluer** vers les fonctions de responsable de rayon
- ♦ Assurer la gestion d'une entreprise commerciale

ORGANISATION DE LA FORMATION

- ♦ Contrôle en cours de formation (CCF) pour 60 % de l'examen
- ♦ Epreuves terminales pour 40 % de l'examen
- ♦ Voyages d'étude et visites des salons professionnels (expo, zoo, animal expo...)
- ♦ Education à la santé au développement durable
- ♦ Techniques de recherche d'emploi (formation à la rédaction d'un CV, lettre de motivation, visites d'entreprises)
- ♦ Travail en collaboration avec différents parcs animaliers

PROGRAMME DE LA CLASSE DE SECONDE

Vente d'animaux de compagnie

ENSEIGNEMENT GENERAL

15 heures par semaine

- ♦ Français, culture et compréhension du monde
- ♦ Langue vivante
- ♦ Activités physiques et santé
- ♦ Culture scientifique et technologie (mathématiques, informatique, physique, chimie)

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL 14 heures par semaine

- ♦ Technique de vente
- ♦ Commerce des animaux de compagnie
- ♦ Techniques animalières
- ♦ EIE Enseignement à l'initiative de l'établissement : étude de milieu, approfondissement animalier, réalisation d'une animation

STAGES

6 SEMAINES DONT :

- ♦ 4 semaines obligatoires en rayon ou magasin de vente en animalerie
- ♦ 2 semaines peuvent être réalisées en découverte dans le secteur animalier (parc animalier, toilettage, clinique vétérinaire, élevage canin...) ou dans le secteur commercial (supermarché, magasin de bricolage, grossiste...)



EN PREMIERE ET EN TERMINALE

Technicien Conseil Vente en Animalerie

ENSEIGNEMENT GENERAL

16 heures par semaine

- ♦ Français, culture et compréhension du monde
- ♦ Langue vivante
- ♦ Activités physiques et santé
- ♦ Culture scientifique et technologique (mathématiques, informatique, physique, chimie)

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

14 heures par semaine

- ♦ Mercatique, connaissance du secteur
- ♦ L'entreprise dans son environnement
- ♦ Gestion commerciale d'un espace de vente
- ♦ Techniques de vente en animalerie
- ♦ Techniques animalières
- ♦ Cadre juridique de la vente d'animaux en animalerie
- ♦ Ateliers pédagogiques en lien avec les métiers des parcs zoologiques

SCIENCES EN MILIEU ANIMAL

- ♦ Biologie
- ♦ Physique chimie

STAGES

9 semaines en classe de première

5 semaines en classe de terminale

2 stages collectifs : Développement durable et valorisation du vécu en milieu professionnel

Possibilités de 4 semaines de stage à l'étranger (ERASMUS)

POURSUITES D'ETUDES, DEBOUCHES

- ♦ Vendeur qualifié en animalerie puis chef de rayon
- ♦ Technico-commercial, responsable de secteur
- ♦ Accès au concours des écoles de soigneurs animaliers
- ♦ Poursuivre des études en BTSA (GPN et Aquaculture), BTS ou autre formation spécialisées du secteur animal